



Ritmo impulsará con \$2 mil millones de pesos el e-commerce de empresas mexicanas

- *Además de este apoyo para el financiamiento, Ritmo ofrece asesoría personalizada y herramientas gratuitas para optimizar la operación e-commerce de compañías mexicanas.*

CIUDAD DE MÉXICO. 24 de enero de 2022.- [Ritmo](#), la empresa de growth capital dedicada a desarrollar y acelerar el crecimiento del ecosistema e-commerce, con amplia experiencia en Europa y Latinoamérica; anuncia su plan para financiar con \$2,000.00 Millones de pesos a online sellers en México.

Considerando el boom que ha experimentado el comercio electrónico y digitalización de las empresas, muchas compañías buscan crecer su negocio y se encuentran con problemas como falta de experiencia, de conocimiento del ecosistema y sobre todo dificultades para acceder al capital necesario para crecer.

“Como emprendedor te enfrentas a grandes retos constantemente, en comercio electrónico uno de ellos es la falta de acceso a productos de financiamiento, causando un impacto negativo en el crecimiento. Por esto sabemos que los productos de Ritmo en la región son muy importantes, literalmente, de vital importancia,” mencionó Alberto Guakil, General Manager para México en **Ritmo**.

Ritmo ofrece una solución completa para manejar todo el sistema operativo financiero de las empresas mientras ellas se enfocan en crecer sus marcas. Funciona a través de una plataforma que ofrece acceso a una suite de productos financieros y herramientas de analíticos y gestión de cash flow para ayudar a los negocios de e-commerce en su estrategia de crecimiento.

Otro beneficio que encuentran las empresas con **Ritmo** es contar con capital de crecimiento no dilutivo a través de un producto que se llama Revenue Based Financing, donde las compañías pagan el financiamiento con base en el ritmo de sus ventas. La financiación de **Ritmo** se diferencia de las opciones tradicionales porque es rápida, con una respuesta en menos de 24h; flexible, sin dilución, sin garantías personales ni letras chiquitas; y sencilla, solo es necesario conectar las cuentas de ventas online.

Ritmo también cuenta con una solución de pago de facturas que optimiza el working capital y el flujo de caja de sus clientes. Esto lo logra a través de pagos inmediatos a los proveedores de sus clientes funcionando como un modelo de 'source now, pay later' para las compañías de e-commerce. Este producto le da a los clientes de Ritmo la flexibilidad de conseguir inventario cuando lo necesitan y estar listos para los picos de ventas en línea.

“Nuestro foco es atender a los sellers online de Estados Unidos y de América Latina apoyándolos con las herramientas y productos financieros necesarios para crecer en el e-commerce. A medida que la demanda por productos online sigue creciendo y los marketplaces continúan invirtiendo en crecer sus operaciones, nuestro objetivo es ser el socio principal de los sellers en la ejecución de su estrategia de crecimiento en ecommerce,” detalló Jorge Carvallo, Managing Director Americas, de **Ritmo**.

Otra ventaja de **Ritmo** es que ofrece acceso gratuito a Ritmo Insights, una herramienta con una serie de métricas operativas que ayudan a las empresas a optimizar su operación para crecer sus marcas en e-commerce. Tienen acceso a métricas como costo de adquisición de clientes, retorno sobre su gasto en marketing digital, y lifetime value de sus clientes, entre otras.

Además del seguimiento y acompañamiento, **Ritmo** ofrece una guía sobre mejores prácticas en comercio electrónico ya que cuenta con un ecosistema de partners estratégicos, agencias de marketing, servicios logísticos/fulfillment, servicios bancarios y legales, así como aplicaciones para ecommerce que pueden emplear las compañías para que profesionalicen o mejoren su operación.

La plataforma puede accederse desde internet y cuenta con una interfaz optimizada para dispositivos móviles que también puede ser utilizada desde desktops en la dirección: <https://www.getritmo.com>

#####

Sobre Ritmo

***Ritmo** es una empresa de growth capital adaptada a las necesidades reales de los vendedores online. Ofrecemos capital de crecimiento no dilutivo a través de un producto que se llama Revenue Based Financing. La plataforma está en internet con la interfaz optimizada para móvil y accesible desde desktop también. No es necesario descargar o instalar ninguna app para poder conectarse a nuestra plataforma. <https://www.getritmo.com>*